投資致富

星洲日報

14. 12. 2020 | 星期一

电邮：business@sinchew.com.my

贴 近 您 的 专 业 指 南

Fortune Investment Weekly

P04 價值投資法仍可行嗎?

P10 緯樹擴上游業務

P09 大馬末季或萎縮2.8%

P11 大馬郵政有望轉盈

P02–03▶焦點策劃

華安

心繫數碼轉型

從焦炭到數碼
華安期待華麗轉身

紅人館

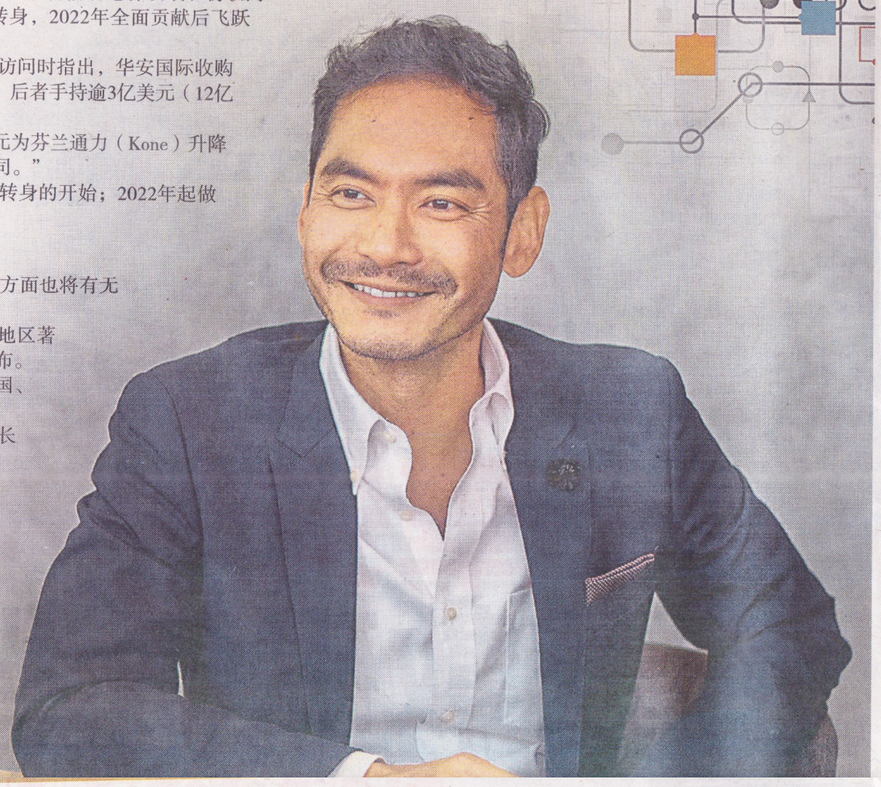
文／张启华
（图片由公司提供）

华安国际（HUAAN,2739,主板能源组）准备借助电容领域、物联网乃至科技领域，放眼2021年华丽转身，2022年全面贡献后飞跃增长。

执行董事拿督林志立接受《投资致富》访问时指出，华安国际收购香港航天北斗新能源科技有限公司50%股权，后者手持逾3亿美元（12亿5000万令吉）订单，赚幅达40%。

“香港航天北斗有2亿5000万美元订单洽谈中，也有2亿3000万美元为芬兰通力（Kone）升降机用途超级电容或电池订单，另一些订单来自日本大金（DAIKIN）公司。”

他预计2021年开始分享其中20%的贡献，相信是2021财政年华丽转身的开始；2022年起做全面贡献后，预计前景更亮丽。



看好东南亚电容商机

“这些订单还不包括东南亚市场的订单在内，预计东南亚在电容方面也将有无限大的市场机遇。”

香港航天北斗目前手握电动车的订单达到6700万美元，正与华南地区著名电车公司及其他私人界洽商2亿5000万美元合约，预计不久后将有宣布。

林志立指出，电容市场无论在大马和东南亚都相当新颖，这是中国、韩国所侧重的区块。

美国著名调查公司LUX研究预期，到了2035年时，电容市场将增长至5460亿美元。

这家在大马上市的首家中国背景公司，自2019年以来，耗资1亿6000万令吉收购6家公司，试图摆脱焦炭工业的固有传统形象，迎向电容、智能城市、工业4.0等革新方案、数码创新为主题的业务模式。

易名Techna-X

华安国际以1125万美元（约4624万令吉）收购香港航天北斗50%股权，已于10月14日完成。

11月17日为这个华丽转身而易名为Techna-X公司，今后侧重电容市场，以电容结合物联网（IOT）等数码业务模式为主导。

他说，这项转型获得以东姑纳奎尤为首董事部同仁的祝福。此前在股东大会上，小股东也赞赏转型计划，乐见其成，增加股票的流通性。

鞏固數碼生態　強化市場定位

华安国际去年开始企业重组，新业务Techna-X近来收购了4家科技公司及一家餐饮公司，巩固数字转型及数码生态系统方案，相信收购香港航天北斗新能源科技可强化市场定位。

经济、会计乃至数码业务皆修，早年驰骋投行的林志立表示：“新的经济将以网络经济出现，这需具备完整的数码生态系统。”

“最近的收购是创造内部数码生态系统，为摩登市场的市场人士提供核心科技。核心科技包含流动数据、物联网、数码基建、深度分析与商业情报。”。

现年48岁的林志立表示，华安国际寻求卓越伙伴，以便能够契合策略计划，提供端对端具智能数码与网络生态系统。

“子公司提供独特与关键能力，这使很多公司愿意网罗旗下。”

在这个进程中，华安国际司除了有内部伙伴，外围也有合作无间的伙伴。这基本以计划性质合作，可提供相关数码能力，多数时候还是以本身的核心干练能力为前提。

专注系统性拟定精简有效蓝图

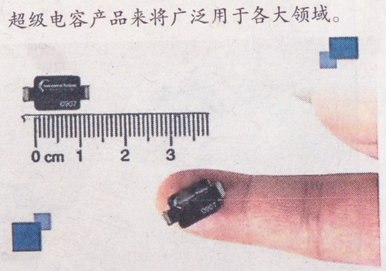
科技是个高度分化的市场，很多方案皆透过供应商的偶合结伙，这模式难以持续，尤在这网络智能时代，缺乏长远工业成长蓝图。

根据观察，很多科技提供者受积累的问题所阻，而组成也无法迎合现代需求。

根据林志力观察，多数公司把新科技与人才结合，但是整个核心不变。这种商业模式所提供的，在这讲究敏捷的时代并不优化，因此也不容易坚持“需前期固定收款”，才提供科技的模式。

“华安国际专注系统性拟定精简有效蓝图，提供智能数码生态系统的科技能力，也对客户提供更佳伙伴关系和商业模式选项。”

超级电容产品来将广泛用于各大领域。



极袖珍型的电池。

TECHNA-X轉型方案

Touchpoint Group

大马数码商业转型方案佼佼者，为专注数码经济公司提供逆转胜平台。

因此专注以下几点：

●企业流动应用程式：此商业软体系统实用于中小乃至大企业

●精明城市平台：一个传感架构，用于社区或政府团体的通讯、整合与智能决策。

●生态系统促成者：数码团体支援商业或社区设计流动程序与系统。

最近推展的平台：

●布城流动（Putrajaya Mobile）

智能布城的平台伙伴与布城机构合作下，推展了布城智能城市流动应用程式平台，有超过15万名使用者。此应用程式提供政府付款、服务登记、订购或预定服务、交通情报等。

●M Squared

超级应用程式的社区平台，打着“转化社区为数码生态”为主轴，提供电商、手机付款、食品递送、票务、旅游策划、社区连接，让有共同兴趣与相同地区社群连接。主要是善用手机应用程式革新、大数据分析等功能。此外，也有无现金付款平台，对准目标群的新闻与通知，以地点为准的内容、及时促销与忠诚客户奖赏计划等。

波浪树WaveTree

利用人工智能结合物联网方案，含主系统、传感与平台，专注在农业、保健、零售。

在智能农业方面，该方案实施于2万5000英亩的印尼、南美与大马油棕园。

公司和大马榴梿种植公司Top Fruit建立伙伴关系，在国内园区实施物联网监察系统。公司也与国内大型、中型油棕种植，乃至砂拉越一机构，进行试验性计划。

全球物联网市场预计与2025年达到2兆美元，2017至2025年常年复合增长率从70亿增至250亿美元，亚太增长最快，其次是北美。

林志力指出，农业上应用物联网尤其紧迫，预期需求于2050年翻倍时，透过科学化方式改善收成益发重要。

物联网用于革新式的农业，包括监控种植场地、土蚀状况、水分、肥料、自动播种、虫害诊治、收成率分析等。

MD Labs实践平台

拥有开放源头的精明数据智能化与分析力，这个业界领先的企业型平台也受全球团体的数据科学家（Data Scientist）所爱用。

上述实践平台总共拥有8项专长，其中包括可协助转变及协和各种企业数据，不管来源、结构或非结构、内部与外部，各个来源的不同数据，可透过大型伺服器转化为图表形式。

其他平台包括由Human Capient公司呈献的组织转变与管理转型、策略与表现管理乃至人力干练度发展。

该公司有12年服务大马500强公司的纪录，2019年被HRTech Outlook杂志列为亚太10大管理咨询公司。

Human Capient公司专注油气、制造业、银行业、科技业与公共服务的管理转变、人力资源改善、营运效益与贯彻策略。

华安国际以2700万令吉分别收购商业智能公司Human Capient的70%股权、全购数据分析的MD Labs公司，两家公司首席执行员为阿都拉阿巴斯。

服务的公司包括跨国公司，Human Capient专注工业4.0，采纳数码方案、人工智能、大数据乃至数据析等科技。

服务餐饮业的资讯平台Craveat

转型为服务餐饮公司的科技公司，透过特色的“嘛嘛档”文化，推动Techna-X数码转型。

该公司结合DOMAIN专精、平台方案、物联网系统、数据情报与分析推动此进程。

华安国际计划投资3000万令吉在亚洲开展100间分销点，预计3年营收达1亿令吉。

超級電容讓電動車走更遠

香港航天北斗新能源科技旗下的广西航天北斗研发的超级电容系列产品超级锂电池，采用专利技术将稀有金属超级电容，与锂电池组合成的一种新型储能装置。

上述结合钌（Ruthenium）的超级电容，是全球首次生产。香港航天北斗总共获得美国、台湾与中国的28项专利，并持有行销该超级电容的全球行销权。此外，将进一步研发和国际开展科技合作。该超级电容制造厂，设于广西梧州50英亩的广东工业特区。

产品为以下行业提供“超级电容”的储能与输电解决方案：汽车、无线通讯、重型运输、后备电源、工业和消费电子产品、再生能源等。

广西航天北斗新能产业源科技公司通过功率控制单元形成电池和电容的协调组合系统，实现两种储能方式的性能优势互补，既可提供瞬间大功率的放送，又具备高能量密度的存储，具有成本低、能量密度高、能量储存高、循环使用寿命长、环境适应能力强等优点，具备全球领先技术。

该产品具有充放电速度快、电压稳定、耐高温和耐低温性好、节能减排、续航增程，且体积小而薄等优势（约0.25毫米）。

广西航天北斗成立于2014年8月，注册资本2亿人民币。经营范围为新能源（稀有金属超级电容）、新材料技术研发；电池、电动车的研发、销售、制造；汽车充电站建设等。

该公司以新能源行业为布局，集研发、生产、销售、电动公交运营于一体的高科技行业集群。

广西航天北斗的稀有金属超级电容适用于各种能源领域应用及提升能源使用效率。应用于燃油汽车的启停，可提高燃油利用率，减少40%以上尾汽排放污染物，是节能减排的好帮手，能让燃油车实现宽温启动并延长蓄电池使用寿命；应用于新能源汽车，与动力电池结合实现能量回收，提高新能源汽车的续航能力；应用于军用设备领域。

目前，该公司主要产品为超级电容，新一代以“超级电容+”的产品在汽车应用市场将引领全面物联网、节能减排、低碳出行的行业发展趋势。

截至今年8月，广西航天北斗有38项专利与正申请专利，其中创始人兼顾问蔡克己博士更是多项超电容专利的拥有人。

超级电容是未来电动车能“走得更远”，乃至人们更因电池价格“普及化”后，更愿意使用电动车的关键。

毕生研究电池与超电容技术的蔡克己，对电车与电动车提出务实到位的看法，认为电动车的电池要连续使用5万至6万公里不坏，才是真正的电动车。

廣西航天北斗集團主席

農友華答問錄

1 航天北斗选择华安国际为联营伙伴，具有什么战略意义？

答：选择华安国际作为联营伙伴，主要考虑到大马地理位置优越，位于东南亚核心地带，可作为进入东盟市场和前往中东、澳洲、纽西兰的桥梁。

此外，香港航天北斗的合作伙伴是大马人，华安国际的收购有助渗透到有巨大市场潜力的东南亚地区.

“加上大马经济基础稳固，政府提倡科技领域，政策上也符合公司发展前景方向，所以合作可带来非凡意义。

2 两方的联营协议，具体的落实进程如何？

答：华安国际在2020年10月14日完成收购香港航天北斗新能源科技有限公司50%的股权，两方已经正式进入合作模式，开始投入资源来执行具体业务。

3 华安国际在这联营扮演什么角色？是否作为东盟或北亚以外电容产品的市场开发者？

答：华安国际在这联营中能够协助航天北斗开拓中国以外的电容器市场，并已经和华安国际属下的子公司签署一份独家总代理协议，负责中国境外电容器市场开发的所有业务。

华安国际希望能在大马设立研发中心，向政府申请研发奖掖，以提升电容器未来的发展。

4 可否证实广西航天北斗目前手持3亿美元订单，2亿5000万美元订单洽商中，也有2亿3000万美元超级电池订单是属于升降机用途的？

答：公司可以证实，目前手持3亿美元订单、2亿5000万美元订单洽谈中，也有2亿3000万美元超级电池订单，并在订单中也明确注明供应的产品为超级电池。我们的团队必须根据卖方的要求，以作为升降机用途指标，来制作有关超级电池。

5 广西航天北斗与香港航天北斗新能源科技公司的股权结构如何？选择与华安国际合营的主要原因是什么？

股權結構

中国华安国际有限公司
↓ 50%
香港航天北斗新能源科技有限公司
↓ 80%
广西航天北斗物联网科技有限责任公司
↓ 41.80%
广西航天北斗新能源产业科技有限公司

答：选择与华安国际合营的主要原因是看准华安国际的转型计划。在华安国际转型到物联网业务后，我们看到该公司新业务如大数据分析和移动数据平台，将会为航天北斗的超级电池和电容器带来相辅相成的利益。这项合作将为双方带来协同效应，以达到双赢局面。